

PROGRAMME PARTENAIRES POUR FOURNISSEURS DE SERVICES GÉRÉS DE KASPERSKY LAB

*Profitez des opportunités d'aujourd'hui.
Assurez la croissance de demain.*

Le marché mondial des services de sécurité gérés devrait atteindre 29,9 milliards de dollars d'ici à 2020 et enregistrer un taux de croissance annuel de 15,8 % au cours des cinq prochaines années*. C'est le moment idéal pour offrir aux partenaires et aux clients la sécurité la plus testée et la plus récompensée du secteur** en tant que service géré.

Le programme MSP de Kaspersky Lab a été spécialement conçu pour répondre aux besoins des partenaires souhaitant enrichir leur offre de services gérés en matière de cybersécurité, sans ressources ou frais administratifs supplémentaires.

Des infrastructures physiques et mobiles aux environnements virtualisés, la gamme complète

de Kaspersky Lab peut être fournie sur site ou dans le Cloud. Le programme partenaires MSP de Kaspersky Lab est conçu pour aider les MSP à augmenter leurs revenus commerciaux et à élargir leur portefeuille de clients. Il est rapide à mettre en place.

Grâce à des fonctionnalités multi-clients simples à utiliser, nos outils légers mais puissants vous aident à déployer et gérer des solutions de sécurité pour tous vos clients depuis un centre d'administration unique sans avoir recours à du matériel supplémentaire. Des licences mensuelles flexibles, des remises supplémentaires et des modèles de paiement à l'usage vont de pair avec un système de support de classe mondiale et une formation technique qui vous aidera à vous positionner comme partenaire stratégique auprès de vos clients.

* Allied Marketing Services : Global Managed Security Services Market – 2013-2020

** En 2015, Kaspersky Lab a participé à 94 études et tests indépendants. Nos produits ont figuré 60 fois en première position et 77 fois parmi les trois premiers. Pour en savoir plus, [cliquez ici](#)

PROGRAMME MSP DE KASPERSKY LAB

GAMME DE SOLUTIONS DE SÉCURITÉ KASPERSKY LAB DESTINÉES AUX PARTENAIRES MSP

Notre gamme de solutions de sécurité destinées aux MSP comprend des outils flexibles et puissants pour sécuriser, surveiller et gérer les infrastructures du client, depuis un centre d'administration unique et facile à gérer. Faites profiter vos clients de solutions de sécurité nouvelle génération, qu'ils disposent d'infrastructures physiques ou virtuelles, sur site ou dans le Cloud.

- › Console multi-clients
- › Protection des appareils mobiles
- › Contrôle du Web et des périphériques
- › Contrôle des applications et liste blanche*
- › Protection des serveurs de fichiers
- › HIPS et pare-feu personnel
- › Surveillance du système
- › Prévention automatique contre les failles
- › Protection dans le Cloud
- › Analyse heuristique
- › Protection contre les programmes malveillants connus, inconnus et sophistiqués

Enrichissez votre gamme de services gérés avec de nouveaux services de sécurité développés autour des produits Kaspersky Lab :



Kaspersky Endpoint Security Cloud

fournit la meilleure protection du secteur, rapide à installer, facile à utiliser et sans investissement matériel supplémentaire

requis. Gérez à distance la sécurité de plusieurs terminaux, appareils mobiles et serveurs de fichiers, depuis n'importe quel endroit, grâce à notre console d'administration Web. Les politiques de sécurité par défaut développées par les experts Kaspersky Lab vous garantissent une protection immédiate tandis qu'une console d'administration unique propose des fonctionnalités de gestion à la fois simples et flexibles. Pour découvrir Kaspersky Endpoint Security Cloud, il suffit de s'inscrire. Il n'est pas nécessaire de gérer des tâches supplémentaires ; votre système est installé en quelques minutes et vous êtes immédiatement protégé.



Kaspersky Endpoint Security for Business

protège les entreprises, toutes tailles confondues, contre les menaces connues, inconnues et sophistiquées. La protection

basée dans le Cloud avec surveillance en temps réel des menaces se combine avec la protection automatique

contre les failles, le contrôle des applications, des périphériques et du Web ainsi que des outils de protection contre les programmes malveillants pour fournir une protection multi-niveaux console les menaces les plus sophistiquées. L'évolutivité est assurée par notre centre d'administration unique facile à utiliser (Kaspersky Security Center), tandis que les licences mensuelles vous permettent d'adapter votre sécurité aux besoins de votre entreprise.



Kaspersky Security for Virtualization

est une solution flexible multi-clients qui fournit à la fois protection et performance aux infrastructures virtuelles et assure une intégration étroite avec les plates-formes

principales. Il est essentiel pour les environnements virtuels que les solutions de sécurité offrent le meilleur équilibre entre sécurité et efficacité. Ceci permet aux prestataires de services de gérer les risques des clients sans diminuer les avantages. En plus de VMware vShield et VMware vCNS, Kaspersky Security for Virtualization prend totalement en charge NSX technology. VMware NSX représente une nouvelle vision de la protection des architectures virtualisées. Tout en permettant une analyse des fichiers efficace, il offre des fonctionnalités supplémentaires comme la sécurité avancée du réseau, la reconfiguration flexible et la micro-segmentation.

* Contrôle des applications et liste blanche uniquement pris en charge sur les produits sur site

PROGRAMME MSP DE KASPERSKY LAB

AVANTAGES DU PROGRAMME MSP DE KASPERSKY LAB POUR NOS PARTENAIRES

Conçu spécialement pour les MSP. Nous comprenons vos besoins et restons en permanence à votre disposition. Nous nous engageons à vous aider à augmenter vos revenus commerciaux et à améliorer vos taux d'utilisation de nos services.

Les options de **licences flexibles** vous permettent d'opter pour un abonnement mensuel ou un tarif basé sur l'utilisation. Vous pouvez également opter pour des licences annuelles et bénéficier de tarifs préférentiels si vous signez des contrats de longue durée avec vos clients. Comme vous êtes propriétaire de la licence du produit, vous n'avez pas besoin de passer votre temps à renouveler les contrats avec vos clients : il est facile d'étendre la durée de validité des licences et ceci ne nécessite aucune action supplémentaire de votre part.

Augmentez vos revenus commerciaux grâce aux remises de volume : plus vous avez de clients, moins vous payez. Le prix dépend du nombre total de postes de tous vos clients. Plus vous vendez, plus les remises sont importantes.

Soyez efficace et élargissez votre clientèle sans avoir recours à des ingénieurs supplémentaires. Grâce aux bonnes pratiques intégrées qui favorisent l'efficacité de l'exploitation, vous améliorerez votre ratio technicien - appareil et augmenterez vos bénéfices. Soyez plus évolutif et protégez davantage de terminaux, à moindre effort.

Une plus grande facilité d'utilisation. Kaspersky Lab se concentre sur la facilité d'utilisation des solutions de sécurité, à commencer par Kaspersky Endpoint Security Cloud. Pour faire usage de scénarios aussi courts et simples que possible, nos spécialistes de la conception et de l'utilisation sont étroitement impliqués dans le développement de produits. En optimisant la facilité d'utilisation, nous simplifions les tâches quotidiennes des administrateurs informatiques.

Démarrage rapide avec la formation du personnel technique et commercial. Positionnez votre entreprise comme un partenaire de sécurité stratégique fournissant une formation client : laissez-nous vous guider. Accédez à des versions d'évaluation pour tester et éprouver la qualité de nos solutions.

Devenez un véritable héros en matière de services et créez des relations de confiance avec vos clients en leur fournissant un support de première ligne. Les options de support standard et premium de Kaspersky Lab vous garantissent l'accès continu à une résolution rapide



Merci de votre intérêt pour le programme partenaires MSP ! Grâce à nos capacités de concentration, d'innovation et de mise en œuvre, nous mettons notre dévouement au service du développement de solutions de sécurité qui établissent une nouvelle référence en matière de sécurité gérée. Nous avons élaboré ce programme avec le souhait que notre collaboration favorise votre réussite commerciale. Bonnes ventes !

- Eugène Kaspersky

des problèmes majeurs, 24 h/24 et 7 j/7. 5 incidents de support premium sont inclus dans le programme MSP. Si nécessaire, vous pourrez toujours acheter des incidents de support premium supplémentaires.

Accédez aux supports de marketing et d'aide à la vente destinés aux partenaires, notamment le logo de partenaire Kaspersky Lab, des modèles d'e-mails, des formations et guide des ventes, présentations et supports produit pour vous aider à vendre vos services aux clients existants et élargir votre clientèle.

Intégration avec les systèmes Remote Monitoring Management (gestion de la surveillance à distance) et Professional Service Automation (automatisation des services professionnels). Nous savons que l'intégration avec les outils RMM et PSA est essentielle dans vos tâches quotidiennes pour automatiser l'émission de billets, la gestion des systèmes et la facturation. C'est la raison pour laquelle Kaspersky Lab s'intègre avec les outils les plus courants du marché : ConnectWise et LabTech. L'intégration est programmée pour le début de l'année prochaine.

PROGRAMME MSP DE KASPERSKY LAB

COMMENT POUVEZ-VOUS COMMENCER À UTILISER LE PROGRAMME MSP DE KASPERSKY LAB ? RIEN DE PLUS SIMPLE.

1. Devenez partenaire de Kaspersky Lab et obtenez une spécialisation MSP sur le portail partenaires. Vous devrez accepter un accord en ligne et fournir des informations de base sur votre entreprise. Une fois votre admission validée, vous aurez accès au portail partenaires et aux étapes suivantes...

2. Trouvez un distributeur dans votre région intégré à notre système de commande. Nous avons pris cette précaution pour vous faciliter l'automatisation, la facturation et la délivrance de licences. Il vous suffit de choisir le bon distributeur sur le portail partenaires pour y avoir accès immédiatement ! Votre distributeur vous donnera les outils dont vous avez besoin pour la gestion des licences et la facturation.

3. Suivez la formation technique sur le portail partenaires. Pour pouvoir fournir un support de première ligne à vos clients, vous devrez être en mesure de répondre à leurs questions sur la solution. Votre console de sécurité vous fournira toutes les informations nécessaires sur les alertes et incidents de sécurité. Même si vous ne recevrez pas beaucoup de questions de la part des clients, il est préférable de se préparer à l'avance.

Vous êtes fin prêt à fournir des services de sécurité à vos clients. Tous les supports et informations supplémentaires dont vous pourriez avoir besoin se trouvent dans la section MSP du portail partenaires. Connectez-vous fréquemment : nous enrichissons constamment le portail de nouvelles informations à votre intention.

CRITÈRES DU PROGRAMME MSP DE KASPERSKY LAB

Le programme MSP de Kaspersky Lab a été créé exclusivement pour nos partenaires fournisseurs de services. Les nouveaux partenaires doivent suivre le processus d'inscription décrit ci-dessus ; les partenaires existants souhaitant s'inscrire en tant que fournisseurs de services peuvent obtenir une spécialisation MSP. Vous pouvez le faire sur notre portail partenaires : <https://www.kaspersky.com/partners>.

Pour devenir un partenaire MSP Kaspersky Lab, les entreprises doivent satisfaire aux critères suivants :

1. Votre entreprise doit fournir des services informatiques aux clients. Au cours du processus d'inscription, vous devrez indiquer combien de clients et de postes vous gérez et quels services informatiques vous fournissez aux clients. Kaspersky Lab ne demande pas d'informations détaillées concernant vos clients. Nous respectons votre confidentialité et celle de vos clients. Vous devez également accepter notre accord sur le portail partenaires.
2. Un distributeur intégré Kaspersky Lab doit être présent dans votre pays. Nous avons identifié des distributeurs travaillant avec des fournisseurs de services dans votre région et nous les avons intégrés à nos systèmes d'émission de licences et de facturation automatiques. Vous trouverez la liste des distributeurs de votre région sur notre portail partenaires.
3. Vous fournissez un support de première ligne à vos clients. Nous vous dispenserons une formation technique et un nombre limité de services de support premium gratuits pour les cas les plus graves. Vos techniciens doivent terminer la formation avant que vous ne puissiez commencer à vendre des services de sécurité.

Si vous êtes prêt à vous inscrire ou avez besoin d'informations complémentaires sur le programme MSP de Kaspersky Lab, veuillez consulter <https://www.kaspersky.com/partners/managed-service-provider>.

Êtes-vous une petite ou moyenne entreprise informatique ?

Fournissez-vous des services informatiques à vos clients comme le déploiement, le suivi et la maintenance ?

Facturez-vous vos clients sur une base mensuelle ou annuelle ?

Que vous vous appeliez ou non un MSP, vous êtes éligible pour le programme MSP de Kaspersky Lab.